



## Workshop

### „Interne Kunden überzeugend beraten“ - Systemische Beratungsansätze für Personaler

<b>Beschreibung</b>	Mit zunehmender Veränderungsgeschwindigkeit in den Unternehmen verändern sich die Anforderungen an Führungskräfte und Personaler. In der internen Beratung wird es zunehmend wichtiger, komplexe Situationen zielgerichtet zu analysieren, Handlungsmöglichkeiten abzuleiten und mutig neue, richtungsweisende Impulse zu setzen. Auf Grundlage der systemischen Beratung vermitteln wir praxisnahe Reflexions- und Analyseinstrumente und Grundkenntnisse der systemischen Haltung.
<b>Zielgruppe</b>	Personalleiter, -betreuer, -referenten, -entwickler, HR-Business Partner und Führungskräfte
<b>Inhalte</b>	Teil 1: Systemischer Beratungsansatz, Advising/ Counseling, Auftragsklärung und Beratungsvereinbarung, Das Beratungssystem, Ablauf systemischer Beratungen, Methodenvermittlung und -training: Zirkuläre Fragen, Vier-Felder-Modell Teil 2: Spezifika interner Beratung und Umgang damit, Methodenvermittlung und -training: Umfeldanalysen, Organigrammarbeit, Fallreflexion im Kollegenkreis, Reflexion und Supervision von mitgebrachten Praxisfällen
<b>Methodik</b>	Fachinput, Diskussion, Übung konkreter Beratungssituationen anhand der Praxisfälle der Teilnehmer, Reflexion
<b>Teilnehmerzahl</b>	Max. 8
<b>Dauer</b>	4 Tage, jeweils 9.00 – 18.00 Uhr
<b>Preis</b>	1.980,00 € zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer, inkl. umfangreicher Seminarunterlagen und Seminarverpflegung